

LA GESTIONE EFFICACE DEGLI INCONTRI BUSINESS TO BUSINESS

Destinatari

- Imprenditori
- Responsabili Commerciali

Programma e argomenti

h. 14.30 Registrazione partecipanti

h. 15.00 Inizio del seminario

Il corso **“la gestione efficace degli incontri business to business”**, consente all’impresa di avere concreti riferimenti su “cosa chiedere” all’organizzazione che realizza questi incontri, al fine di massimizzare l’utilità commerciale degli stessi.

Allo stesso tempo, il corso propone consigli e modalità pratiche per gestire l’incontro business to business, in linea con gli obiettivi di individuare concrete opportunità di trattativa e fornitura.

Le proposte di soluzione contenute in questo corso nascono, come sempre, da tanti confronti avuti negli anni con imprenditori, come voi, che hanno evidenziato i problemi e le difficoltà nel gestire questa importante attività.

Un momento di incontro e confronto, pratico e dinamico per evidenziare gli aspetti sui quali è utile organizzarsi per tempo, per prepararsi al meglio alla conduzione di questa attività e riconoscere gli eventi che possano avere una reale utilità per la vostra impresa.

Contenuti del corso :

- Come verificare la qualità dell’evento business to business: gli aspetti organizzativi, e il livello di profilazione dei contatti esteri
- La corretta preparazione all’incontro business to business: l’impostazione corretta della presentazione dell’opportunità di collaborazione all’impresa estera
- La gestione della fase di trattativa contenuta nell’incontro business to business: come gestire al meglio la fase di negoziazione
- La gestione degli imprevisti e delle difficoltà

h. 17.30 Chiusura lavori

Modalità di partecipazione e iscrizione

La partecipazione al seminario è gratuita per le aziende associate.

Ulteriori informazioni e adesioni: relacom@apito.it - 011 4513.276-209.

Le adesioni verranno accettate in ordine di arrivo e fino ad esaurimento dei posti disponibili.